

Sales & Tendering Manager:in Industrietechnik

UNSERE MISSION

Mit innovativen, digitalen und nachhaltigen Wasseraufbereitungsanlagen und Dienstleistungen bieten wir Lösungen „Made in Germany“ an, um unseren Partnern Tag für Tag ihren wichtigsten Rohstoff zur Verfügung zu stellen: Reines Wasser.

Unsere Produkte finden Anwendung in der Medizintechnik, ermöglichen zahlreiche industrielle Prozesse, bieten die Grundlage für Pharmazeutika sowie Lebensmittel und bewahren damit unser aller Lebensgrundlage.

Effektive Eigenfertigung und kundenorientiertes Engineering machen uns zum besten Lösungsanbieter für Ihre individuellen Herausforderungen im Bereich Wassertechnik. Wir entwickeln mit viel Sorgfalt Standardprodukte ebenso wie eigens für Sie gefertigte Serien- oder maßgeschneiderte Projektanlagen.

UNSERE VISION

Um die Zukunft unseres blauen Planeten mitzugestalten, ist Nachhaltigkeit unsere Motivation, Wassertechnik unsere Leidenschaft und Partnerschaft die Basis unseres Handelns.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Sales & Tendering Manager:in Industrietechnik

Als Mitglied des Vertriebsteams sind Sie unter anderem mitverantwortlich für den Ausbau und die Betreuung eines technisch kompetenten Kundenstamms.

Ihre Aufgaben:

- Akquise von Neukunden und Distributoren, inkl. selbständiger Angebotsnachverfolgung und Führen von Auftragsverhandlungen, bis hin zur Entwicklung zu strategischen und operativen Kooperationspartnern
- Eigenverantwortliche Betreuung, Beratung und Weiterentwicklung der bestehenden Geschäfts- und Vertriebspartner
- Analyse kundenspezifischer Anforderungen, Erarbeitung von Lösungskonzepten und Verhandlung technischer Varianten
- Beobachten von Trends und Marktpotenzialen sowie Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen in Kooperation mit dem Produktmanagement zur Optimierung und Erweiterung unserer Produktpalette sowie zur Entwicklung neuer Absatzkanäle und -märkte
- Erarbeiten von Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit der Vertriebs- und Geschäftsleitung sowie die Umsetzung verkaufsfördernder Konzepte und Maßnahmen zur Erreichung der Umsatzziele
- Durchführung von Präsentationen im Rahmen von Kundenschulungen und Mitwirkung bei Ausstellungen/ Messen

Sales & Tendering Manager:in Industrietechnik

Ihr Profil:

- Dipl.Ing./Bachelor/Master in der Fachrichtung Umwelt-/Verfahrenstechnik/ Chemieingenieurwesen oder vergleichbares Studium
- Fundierte Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen, technisch komplexen Produkten (bestenfalls im Bereich der Wasseraufbereitung)
- Gutes Gespür für Trends und Marktpotentiale sowie Freude am Netzwerken
- Kundenorientiertes, innovatives und unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamorientierte, analytische, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS-Office sowie ERP Kenntnisse
- Führerschein Klasse B, BE (3)

Wir bieten Ihnen:

- Kollegiales Betriebsklima mit flachen Hierarchien
- Selbständige, vielseitige, zukunftssichere Aufgabe
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Interessantes Betätigungsfeld mit int. Kunden
- JobRad, betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsmanagement
- Ein den Anforderungen dieser Position entsprechendes Gehalt und Sozialleistungen

BEWERBUNG AN

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen zu Händen von Jasmin Kühnle an bewerbung@hercowater.com.

Gerne beantwortet sie auch Ihre Fragen.

Herco Wassertechnik GmbH

Planckstraße 26
71691 Freiberg am Neckar
Germany

Phone +49 7141 7095-0
Fax +49 7141 7095-999

info@hercowater.com
www.hercowater.com